

长街宴“引流” “常接宴”留客

——金寨县汤家汇镇探索“流量变现”新路径

本报记者 黄雪彦 通讯员 徐小凡

2月28日中午，金寨县汤家汇镇红军街上，长桌依次排开，将军菜、腊肉烧笋的香气在春风中弥漫。来自湖北黄冈的游客王女士举着手机穿梭席间，镜头里是游客大快朵颐的笑脸，是当地乡亲热情接待的身影：“第一次体验长街宴，这氛围太暖了！”

这批客人是经由和襄高速抵达汤家汇镇的新春首批旅行团成员。春节前，汤家汇镇成功举办“百家旅行社走进汤家汇”启动仪式，省内外百家旅行社代表齐聚红旅小镇，深度调研“红、绿、古”特色资源。时隔不足一月，从“握手洽谈”到“客源输送”，从线上考察到实地踏访，汤家汇镇与各地旅行社的合作迈出了实质性步伐。

地处大别山腹地的汤家汇镇，曾是鄂豫皖革命根据地的核心区域，红色资源富集。全镇现存58处文保单位，其中国家级4处、省级12处，革命文物总数和重要文物资源数量均位于全市前列。赤色邮局、列宁小学、笔架山农校……这些散布于山间的红色遗址，如今正成为吸引八方

来客的“活态教材”。

宴席未开，体验先行。游客们漫步红军街，在赤色邮局的斑驳墙垣间追寻红色足迹，在列宁小学的青砖黛瓦间聆听历史回响。十万剧场内，《立夏》实景剧目枪声骤起，革命岁月的烽火硝烟穿越时空，将游客带入那段波澜壮阔的岁月。“第一次来到红旅小镇，也是第一次品尝长街宴，形式新颖、意义非凡，菜品地道、氛围热烈，这趟旅程不虚此行啊。”王女士由衷赞叹。

长街宴并非单纯的聚餐活动，而是汤家汇镇推动文旅融合、打造沉浸式体验的生动探索。自2017年起，该镇便将长街宴作为宣传红色文化的重要载体，在每年4月16日举办纪念军民鱼水情的特色宴席。游客们在舌尖品味乡土美食的同时，更在街巷阡陌间触摸历史脉络，感受红色精神的时代回响。宴席间的热情互动、民俗展演、乡音问候，让“长街宴”成为流动的文化盛宴。

“新春首批团队游客的到来，为我们全年文旅发展注入了强劲信心。”汤家汇

镇副镇长张晓鸣穿梭在宴席间，忙着招呼游客。张晓鸣说，金寨县“新春第一会”闭幕后，该镇迅速响应、精心谋划，积极探索将短期节庆活动转化为常态化旅游产品，推动“长街宴”升级为“常接宴”。

依托金寨“一路三线五区”旅游发展格局，汤家汇镇正加速构建全域旅游新版图。该镇确立了“一主两副、三轴四区”总体格局，以中部红色文旅区为核心，北部运动康旅区、西南生态农业区、东部农业特色区协同发展。产业布局上，形成“一心四区”空间结构——以汤家汇中心镇区为旅游集散核心，辐射带动四大特色功能区，让红色文旅、绿色康旅、生态农业深度融合。

与此同时，汤家汇镇持续深化与百家旅行社的战略合作，充分发挥红色资源富集、绿色生态优美、古色文化厚重的叠加优势。近年来，该镇在基础设施上练“硬功”，高标准建成红日文旅接待中心、嘉年华民宿等配套设施，推动夏清·溪山红语等民宿品质提升；在和美环境上修“软

功”，常态化举办红色讲解员培训班，将镇村干部纳入讲解员“后备库”；在融合创新上用“巧功”，依托镇级集体经济平台公司，成功将红色资源转化为研学课程、文创产品、特色农业等融合业态；十万剧场创新开发“室内+室外”演绎模式吸引客流。

从“百家旅行社走进来”到“八方游客涌进来”，从“长街宴”到“常接宴”，汤家汇镇以实际行动探索“流量变现”的有效路径，以文旅融合赋能乡村全面振兴。节庆活动的人气热度，正逐步转化为产业发展的持久动能；零散的游客打卡，也加速向常态化旅游消费转变。

“下一步，我们将继续深耕本土特色资源，以‘起步即冲刺、开局即决战’的奋进姿态，跑出红旅小镇汤家汇高质量发展‘加速度’，为全面推进乡村振兴注入更强劲、更持久的新质动力。”张晓鸣的话语中，既有对新春“开门红”的喜悦，更透着对全年发展的笃定。红军街上，春风正暖，新潮涌动。

我市春节期间 食品安全形势稳定向好

本报讯(记者 杨子)记者从市市场监管局了解到，春节期间，全市食品安全形势总体稳定向好，未发生较大食品安全事故。

据了解，我市结合消费环境突出问题排查整治，提前部署节日食品安全工作，印发风险防范提示函，明确监管重点。同时组建5个督查组，采取“四不两直”方式暗访督导县区，压实属地监管和企业主体责任。

节日期间，全市市场监管部门聚焦商超、农贸市场、景区等重点区域，紧盯年夜饭承办单位、农村集体聚餐和节日热销食品，持续开展风险隐患排查整治。共检查食品生产经营单位1095家次、农村集体聚餐40场次，排查整改安全隐患281个，立案查处4起。开展食品专项抽检477批次，合格469批次，对8批次不合格食品依法核查处置，切实把风险消除在萌芽状态。

另外，全市市场监管系统严格落实24小时值班值守和领导带班制度，畅通12315投诉举报渠道，及时受理处置群众诉求，假期共处理食品类投诉举报98件，做到事事有回应、件件有着落。各地还通过开展食品安全“百姓点检日”活动，发布消费提示、年夜饭安全提醒等30余篇，普及食品安全知识，引导群众参与监督，营造了共治共享的良好氛围。

金寨县

巧用“加减乘除”管好“钱袋子”

金寨讯(何方)近年来，金寨县坚持开源与节流并举，巧用“加减乘除”四则运算，推进财政科学管理试点工作，全面统筹政府收支管理，有序有效安排支出，实现财政平稳运行。

在培植财源上做“加法”。围绕重点领域产业发展，先后引进雅迪机车、华润制药等企业，建成抽水蓄能电站、100兆瓦光伏电站等项目。2025年，雅迪机车、抽水蓄能电站上缴利税2.5亿元。

在厉行节约上做“减法”。认真落实“过紧日子”要求，制定“二十条”勤俭节约措施，并通过清理支出政策、政府投资项目等，压减非必要支出4.1亿元。开展县内公务活动就餐“一卡通”改革，年节省资金2000余万元。

在财政改革上做“乘法”。深化零基预算改革，在支出政策清理基础上，建立“项目需求库”和“资金供给库”，全面统筹资产资源资金，做好财政资金与在库项目的精准匹配，2025年以来，按轻重缓急先后对398个15.3亿元在库项目进行资金匹配，资金匹配率100%。

在风险防控上做“除法”。建立重点事项保障清单，优先足额拨付“三保”资金；建立债务“6+3+1”应急处置工作机制，提前做好债务到期还款准备，并通过展期、置换等措施，防范债务风险。

苏埠镇

拧紧烟花爆竹“安全阀”

裕安讯(王松)裕安区苏埠镇紧盯元宵节前烟花爆竹安全管控关键环节，严格落实“五个严禁、三个务必”八项硬措施，从严从实开展烟花爆竹安全整治行动。

2月27日，该镇组织全镇72家烟花爆竹零售店负责人召开专题会议，集中传达《关于加强烟花爆竹安全防范工作的紧急通知》精神，剖析典型安全事故案例、敲响安全警钟，将安全管理要求传达到每一户经营主体。

该镇综合行政执法大队组建专项检查组，对烟花爆竹售卖点开展拉网式、全覆盖排查，对照八项硬措施逐项核查，梳理出警示标语张贴不规范、进店人数管控不严、货品摆放不规范等3类共性问题，建立问题整改台账，明确整改时限，确保问题整改到位。同时，严厉查处经营环节违规行为，排查中发现部分商户存在非法存储、堆放过高、仓库违规住人、灭火器配备不齐等问题，依法收缴违规烟花爆竹100余件，形成“发现一起、查处一起”的高压态势。

在此基础上，该镇严格落实“措施不到位不放过、问题不解决不放过、整改不彻底不放过”三项要求，对排查发现的问题实行销号管理，安排专人跟踪督办整改进度，能立行立改的10项问题当场完成整改，对需限期整改的4项问题持续跟进，切实将安全隐患消除在萌芽状态。

邻里同乐 情暖元宵

金安讯(章小娟)为传承中华优秀传统文化，丰富社区居民精神文化生活，3月2日下午，金安区中市街道油坊桥社区开展“邻里同庆佳节，万家灯火闹元宵”主题活动，让居民在欢声笑语中感受节日氛围。

活动现场暖意融融、趣味盎然。“快到碗里来”互动游戏吸引了众多居民踊跃参与。大家全情投入、欢乐比拼，现场掌声与笑声此起彼伏，获胜者喜提汤圆奖品，喜悦之情溢于言表，节日氛围瞬间拉满。随后，大家围坐在一起揉面团、放馅料、包汤圆，一个个圆润饱满的汤圆很快摆满桌面。热气腾腾的汤圆出锅后，大家共享这份香甜软糯的美味，一边品尝劳动成果，一边闲话家常、共叙邻里情谊，处处洋溢着团圆和睦的温馨气息。

此次活动不仅让居民沉浸式感受传统节日的独特魅力，更以节为媒拉近了邻里距离、凝聚了人心，让邻里情在欢声笑语中升温，进一步筑牢了文明和谐、温馨幸福的社区根基。

两起助贷案例，是国寿财险六安中支深化“农业保险+”改革的生动注脚。不仅丰富了保险服务内涵，实现“保险+金融”靠前联动，更通过银保紧密协同，探索出一条“农险客户信用贷”的有效路径，切实降低了农户融资门槛

和时间成本，提振了他们扩大生产的信心。

国寿财险六安中支主要负责人表示，下一步，公司将锚定全省“农业保险+”改革部署持续发力：一是紧盯已对接贷款审批进度，确保信贷资金精准滴灌、及时到位；二是提炼总结助贷案例成功经验，形成标准化“农业保险+信贷”操作流程，打造可复制、可推广的工作机制；三是拓宽合作渠道，深化与本地金融机构协同，不断拓宽农户融资路径，让金融“活水”更好地流向田间地头。

携手包出“同心圆”

3月2日上午，市公安局裕安分局空管中队六安某部邀请，组织民警走进军营开展“军警同心筑防线 汤圆飘香庆元宵”共建活动。

活动现场暖意融融，民警与官兵们一起包汤圆、话家常，共迎元宵佳节。期间，民警还结合典型案例，向官兵们讲解当前电信网络诈骗的常见类型、手法及防范要点，提醒大家时刻保持警惕。

此次活动既弘扬了传统节日文化，让官兵们感受到浓浓的节日氛围，也进一步加深了军警情谊，为携手共筑安全防线增添了温情底色。

陈星 本报记者 袁洁 摄



AI时代，别让「陪伴」藏隐患

子川

部分打着“情感陪伴”“角色扮演”旗号的AI聊天应用，正疯狂收割未成年人。人民网《人民直击》调查发现，一些AI聊天应用打着“恋爱”“结婚”的噱头吸引孩子；用脏话、阴暗人设制造刺激，让孩子越聊越上瘾；把暴力、色情这些不该出现在少年儿童世界里的东西，包装成卖点。

语言暴力、人设阴暗、诱导危险行为——这些本该在现实中远离孩子的“垃圾”，正披着“人性化”的外衣，精准投喂未成年人。

更值得警惕的是，今天的AI大多是被动应答。孩子说“我想死”，它就问“为什么想死”；孩子说“我要报复”，它就问“你想怎么报复”。针对这种情况，算法必须升级——让AI能识别异常情绪，能识别诱导性提问，能在危险边缘主动说一句：“这个话题我不太懂，要不要和爸爸妈妈聊聊？”这不是限制自由，是有温度的拦截。对未成年人的交互内容进行过滤，而不是出了事再追责，这正是平台的责任所在。

一言以蔽之，未成年人模式绝不能成为“摆设”。技术防线建了没有？漏洞堵了没有？实名认证形同虚设，卸载重装即可绕过、打赏支付无风险提示——这些“后门”是谁留的？答案很清楚。这些问题怎么解决，方法也都很成熟。为孩子安全用AI堵上后门、过滤内容、不让算法作恶，这是开发者、算法、平台共同的责任，也是做人应有的良知。

在AI产业飞速发展的时代，监管也必须大步跟上。要织密“分级+共治”的监管网，如建立AI聊天应用内容分级制度，对面向未成年人的产品严格管理，明确准入门槛和内容标准。同时，打通网信、教育、妇联等多部门数据壁垒，形成“发现—预警—干预”的闭环，让监管不缺位、不滞后，用制度规范AI产业发展，为未成年人保驾护航。

当然，说到底，最坚固的防线不在云端，而在家里。父母放下手机后的那句“我在听”，亲人推心置腹的每一次交谈，是任何算法都无法破解的守护密码，也是孩子成长路上最大的“底牌”。

(来源：人民网-观点频道)

家门口的“春风之约”

程维晴

一条温情短信提前“飞入”千家万户：“居民朋友您好，霍山县人社局将于2026年2月26日上午9点在县人社局人力资源广场举办‘春风行动’专场招聘会。就业不必去远方，霍山就是好地方。”新春伊始，这份带着温度的就业邀约，为霍山百姓送上春日里的第一份就业希望。

2月26日，正月初十，霍山县“春风行动”暨重点企业专场招聘会如约启幕。细雨蒙蒙难挡求职热情，红底白字的招聘横幅在雨雾中格外醒目，一把把彩色雨伞穿梭于各个展位之间。

招聘现场，90余家本土企业集中亮相，迎驾、应流、世林等知名企业悉数到场。酿酒、装备制造等重点行业岗位海报整齐陈列，岗位要求、薪资待遇等关键信息一目了然，近500个岗位类型、3000余个优质岗位，在这场春日招聘会上，静候每一位求职者的到来。

熙攘人群中，淮北理工学院市场营销专业的应届毕业生祁华，投出多份销售岗简历。她说：“看到短信就赶过来了，不少岗位都和我的专业对口，能留在家乡工作，既不用远赴他乡奔波，还能陪伴

在父母身边。挺好的！”

有着二十余年工厂工作经验的魏时玉，正和同乡姐妹围在安徽瑞特照明股份有限公司展位前，仔细浏览岗位信息。此前原企业关停后，她便一心想在家门口觅得一份稳定工作。谈及中期盼，她朴实一笑：“如今霍山的企业越办越红火，我们在家门口就能挣钱养家，心里更踏实安稳。”

安徽瑞特照明招聘负责人苏欢一边热情递上登记表，一边耐心接待咨询群众：“这场招聘会来得太及时了！我们既招手工操作工，也招灵活临时工，早八晚四的工时，特别适合需要顾家的中年女性。以往零散招工效率不高，今天现场直接对接，效果超出预期。”

线下招聘热火朝天，云端带岗同样人气满满。《直播霍山》直播间内，主持人直面镜头，详细介绍企业情况、岗位职责、薪资福利，屏幕上网友咨询留言不断刷屏。“直播岗位线下去哪对接？”“无经验可应聘吗？”……每一个疑问都得到耐心细致的回应。云端直播间让无法赶到现场的求职者足不出户便可“云上选岗”，真正实现就业服务

为深入贯彻落实安徽省政府关于“农业保险+”改革的部署要求，中国人寿财险六安中支公司(以下简称“国寿财险六安中支”)立足本地农业

发展实际，以“保险+信贷”为突破口，通过政策宣讲、银保协同、融资撮合等一系列“组合拳”，将惠农服务从单纯的风险补偿延伸到产前、产中、产后全链条，为新型农业经营主体注入金融“活水”，助力乡村振兴。

2月4日，一场农业保险政策宣讲会在霍山县委党校举行，来自该县各乡镇的农技骨干、种植大户代表齐聚一堂。国寿财险六安中支工作人员详细解读安徽省“农业保险+”改革创新服务体系，并通过鲜活案例，展示保险如何从“遮风挡雨”向多维度“赋能增效”转变，有效提升了基层干部与农户对政策的理解和运用能力，标志着国寿财险“农业保险+”服务在当地从探索阶段迈入全面推广。

如果说政策宣讲是“授人以渔”，那么融资帮扶则是“雪中送炭”。国寿财险六安中支严格落实全省“农业保险+担保+信贷”融资行动要求，将农业保险单转化为农户的信用凭证，主动靠前服务，成功为两户农业经营主体破解资金瓶颈。

在霍山县衡山镇，一位水稻种植大户计划新建育秧工厂，却因30万元资金缺口犯了难。国寿财险工作人员化身“金融红娘”，依托公司与银行的协作机制，为农户与银行搭建对接桥梁。凭借其多年连续投保的农险保单作

为信用背书，银行迅速启动贷款审批流程。种植户感慨道：“没想到保单还能当‘通行证’，这下育秧工厂有着落了，今年种粮更有底气了！”

在霍山县与儿街镇，一位生猪养殖户为采购饲料的资金急得团团转。国寿财险六安中支得知消息后，立即启动“农险+信贷”联动机制，协调银行工作人员当天上门走访，当天便达成10万元信贷意向。这笔“及时雨”般的资金，让养殖户紧绷的眉头舒展开来，保障了猪场的正常运转。

为信用背书，银行迅速启动贷款审批流程。种植户感慨道：“没想到保单还能当‘通行证’，这下育秧工厂有着落了，今年种粮更有底气了！”

在霍山县与儿街镇，一位生猪养殖户为采购饲料的资金急得团团转。国寿财险六安中支得知消息后，立即启动“农险+信贷”联动机制，协调银行工作人员当天上门走访，当天便达成10万元信贷意向。这笔“及时雨”般的资金，让养殖户紧绷的眉头舒展开来，保障了猪场的正常运转。

为信用背书，银行迅速启动贷款审批流程。种植户感慨道：“没想到保单还能当‘通行证’，这下育秧工厂有着落了，今年种粮更有底气了！”

在霍山县与儿街镇，一位生猪养殖户为采购饲料的资金急得团团转。国寿财险六安中支得知消息后，立即启动“农险+信贷”联动机制，协调银行工作人员当天上门走访，当天便达成10万元信贷意向。这笔“及时雨”般的资金，让养殖户紧绷的眉头舒展开来，保障了猪场的正常运转。

为信用背书，银行迅速启动贷款审批流程。种植户感慨道：“没想到保单还能当‘通行证’，这下育秧工厂有着落了，今年种粮更有底气了！”

在霍山县与儿街镇，一位生猪养殖户为采购饲料的资金急得团团转。国寿财险六安中支得知消息后，立即启动“农险+信贷”联动机制，协调银行工作人员当天上门走访，当天便达成10万元信贷意向。这笔“及时雨”般的资金，让养殖户紧绷的眉头舒展开来，保障了猪场的正常运转。

为信用背书，银行迅速启动贷款审批流程。种植户感慨道：“没想到保单还能当‘通行证’，这下育秧工厂有着落了，今年种粮更有底气了！”